

Señores
CORPORACION RUTA N MEDELLIN
La ciudad

**ASUNTO: JUSTIFICACION PRECIOS ARTIFICIALMENTE BAJOS
CONVOCATORIA PÚBLICA DE OFERTAS No. 001 DE 2023**

**Objeto: "CONTRATAR, POR MODALIDAD DE RENTING TECNOLÓGICO, LA
RENOVACIÓN DE LA PLATAFORMA DE INFRAESTRUCTURA
TECNOLÓGICA DE LA CORPORACIÓN RUTA N"**

La suscrita, **JULIANA VELEZ OCAMPO** obrando en calidad de representante legal de **CORE IP S.A.S**, me permito dar respuesta al requerimiento solicitado por la entidad de explicación de los valores ofertados artificialmente bajos según proceso de convocatoria pública de ofertas No. 001 de 2023.

i) Consideraciones Preliminares

Por parte del comité asesor y evaluador, que consideró que el precio ofertado por **CORE IP S.A.S** durante el proceso de convocatoria de referencia, resultaba artificialmente bajo, nos permitimos explicar que el precio global de **\$3.588.871.328,16***** se encuentra dentro de los precios de mercado enmarcado en un ámbito de capacidad de compra directa al fabricante.

Esta afirmación no es especulativa, sino que se encuentra fundamentada en la estructura de costos desarrollada al momento de presentar nuestra oferta final durante la convocatoria, pues el máximo descuento que nos brinda nuestros principales fabricantes de los que somos *partner* y que hacen parte del *core* de los equipos objeto del contrato, y el *nivel de membresía* con lo que gozamos, fué trasladado a la entidad dentro de nuestra oferta económica, se encuentra focalizado en ítems de los cuales se goza de economía de escala y que por ende genera una ventaja económica en el mercado que se puede trasladar a la entidad, sin condicionamientos y con el pleno apego a las especificaciones técnicas exigidas para el objeto a contratar, por lo que no se pone en riesgo la ejecución del contrato. De modo que el mayor descuento trasladado se encuentra representado exclusivamente en nuestra *capacidad de compra de equipos, cantidad y nivel de partner*, por lo que la prueba de la sostenibilidad del precio depende del descuento que los fabricantes nos realizan, descuento que se puede trasladar directamente a la entidad, y que al no poner en riesgo la ejecución del contrato.

Por lo tanto, el valor final ofertado, obedece a que los fabricantes y proveedores nuestros son directos de fábrica y no obedece a intermediación de comercializadores lo que encarece en la medida a que se incrementa la intermediación comercial.

Este descuento se garantiza bajo las condiciones contractuales establecidas en las reglas de participación del presente proceso de convocatoria, por lo que el ofrecimiento es adecuado y acorde a las condiciones de mercado propias en las que nos movemos.

Así pues, los valores ofrecidos son ciertos, reales, sustentables y sostenibles y la prueba de estos se puede argumentar de las certificaciones ofrecidas por parte de nuestros fabricantes de confianza y que hacen parte integral de nuestra propuesta.

ii) Capacidad de tener inventario

Nosotros al ser una compañía meramente enfocada a desarrollar proyectos no solo de suministros, sino de implementaciones, configuraciones y puesta en marcha de diferentes proyectos tecnológicos, tenemos la capacidad financiera de tener inventario de equipos, lo cual nos permite obtener mayores descuentos por compras a escala y volumen, y capacidad de comprometernos con entregas superiores a otros canales.

iii) Capacidad de ingeniería y mano de obra

Gozamos con tener personal técnico y de ingeniería propio, pagado, administrado y supervisado por nosotros mismos, dichos mecanismos nos permiten ofrecer precios de nuestro *personal técnico y de ingeniería diferenciadores*, debido a que no nos vemos obligados a subcontratar ciertas actividades meramente especializadas debido a que contamos con dicho personal propio y nos permite tener precios competitivos.

Adicional, de tener presente que, en el gremio de tecnología, los diferentes fabricantes exigen condiciones de personal de ingeniería propia de planta, debido a que son ellos quienes tendrán la capacidad de realizar implementaciones de cada una de las soluciones y especialidades de cada fábrica.

Dichos lineamientos anteriormente declarados, nos brindan bases argumentadas para considerar que la entidad no debería desestimar nuestra propuesta, pues al negarse a aceptar nuestro ofrecimiento económico, conllevaría a que se generasen riesgos fiscales por pérdida de oportunidad de un menor valor justificado y mejor gestión de los recursos públicos con los que cuenta la entidad.

Cordialmente



JULIANA VELEZ OCAMPO
Representante Legal
Core IP SAS.
C.C. 1036622274.